



Kontakt

Mobil +49 – (0)176 – 401 404 47
Mail pj@trueffelnasen.de
Post Uhlandstr. 20, D – 70182 Stuttgart

Ausbildungen

- Diplom-Kaufmann (Universität des Saarlandes)
- Six Sigma Black Belt (Projekt-, Change- und Qualitätsmanagement, General Electric)
- Advanced Leadership & Facilitation Network (General Electric)

Werdegang

- Seit 2008: Partner von **Trüffelnasen** (ehemals curiosity network)
- Seit 2008: Berater für Vertrieb und Marketing
- 2006-2008: Geschäftsführer SAG Stahlhandels-GmbH
- 2005-2006: Geschäftsführer SELLBYTEL Communication Group GmbH
- 2000-2004: Geschäftsführender Gesellschafter, HELPBYPOM European Help Desk Service GmbH
- 1999-2000: Corporate Sales, GE CompuNet und GE Capital IT Solutions Europe, Kerpen
- 1994-1999: Key Account Manager, CompuNet Computer-Vertriebs GmbH, Essen
- Seit 1994: Kaufmann aus Leidenschaft. Schwerpunkt Vertriebs-, Projekt- und Changemangement
- 1991-1992: Vorstand Internationales AIESEC Lokalkomitee Saarbrücken

Sprachen

- Englisch (business fluent)

Persönlichkeit

analytisch, kreativ, engagiert, fleißig

Erfahrungen

- Vertrieb (12 Jahre)
- General Management (7 Jahre Geschäftsführung)
- Service Management und Outsourcing (10 Jahre)
- Training (Vertrieb, Six Sigma, Outsourcing, Allgemeine Betriebswirtschaft)

Persönliche Referenzen (Auswahl)

- Outsourcing, Service Management
American Express, BMW, Deutsche Bahn, GE Medical Systems, Gillette, Henkel, SAP AG
- Vertrieb & Marketing
Positionierung, Markenbildung, Rahmenverträge IT-Beschaffung, Betreibermodelle